

## 杭州近200人卷入“清水机”返利黑洞传销陷阱

凤凰涅??，本可再生，这些火星聚在一处，便是凤凰之身。无巧不巧，凤凰涅??再生之时，恰逢孔雀和泥犁大战，不知凤凰是有意为之或者涅??之魂魄受到了长子感召，这股涅??之力，竟然都聚在了孔雀身上。“呵呵，欣，两百多个人，我们只有两个，你敢上吗？”猥琐蛇在唐欣上战场的时候，一边擦拭的自己的枪，一边这样子说。不过自己父亲以前只是当过兵，而这个名叫凌澈的家伙也是一个当兵的，想来这个组织应该和军方有关。

2013年8月，临安於潜镇人赵某无意得知，有一种“时代万能饮水机”，买了能返利，要是先容别人买，还能再拿钱。赵某一听有这样的好事，叫上了统一个镇上的项某和陈某，成了“时代万能”的加盟商。

虽然传销方式层出不穷，但只要是传销，就万变不离其宗：“我们认定传销第一是入门费，第二是拉人头，第三是团队计酬的模式，这三者必须要同时具备。直销企业往往也是以销售商品计酬，并不是以拉了几多人头来举行盘算。”

8月7日上午，临安法院401法庭，赵某等三名被告接受法官讯问。而在旁听席坐着的都是赵某等三人统一镇上的住民，有不少照旧三人的亲友挚友。

央广网杭州8月12日新闻 据中国之声《新闻纵横》报道，23岁大学生李文星误入传销组织溺亡事务余波还未散去，天津再次传来25岁山东小伙因传销死于横死的新闻。在浙江杭州，近200人卷进“清水机”返利黑洞无法自拔……一系列悲剧事务让“传销”再次进入民众视线。为执法所不容的“传销”，为何屡禁不止？群众又该怎样识别传销，自我掩护？

浙江省公安厅经侦总队市场犯罪侦查支队政委褚伟正说，传销组织反侦查能力增强，不停更新传销模式和方式，变着名堂儿诱骗群众“入坑”，也让群众防不胜防。传销的模式由原来的有商品推销转化为无产物的一种资源运作。有些名称叫做国家1040工程、西部大开发、阳光工程等，原来都是线下的群集式生长。这几年随着互联网的生长，网络传销呈伸张的趋势。传销的洗脑方式不再像以前简朴粗暴一个精神口号，实现人身控制的洗脑方式，到现在转化为全套的洗脑方式，实现精神的控制。

2014年8月，加盟店推出新的销售运动，买一台3900元的饮水机就可以成为会员，180天后返利提现4050元，算下来不仅饮水机白拿，还能多赚150块。要是先容其他人来买，还能再拿返利。我拉你，我拉他，他再拉别人，近200人卷入其中，金额凌驾1600万元。正当三人沉醉在“坐等收钱”的窃喜中时，却由于涉嫌传销而冒犯了执法。被告人项某表现，“早期由于以为这个水质好还能赚钱，那时执法意识淡薄，没有思量到厥后有这么严重的社会经济危害性，自己也很是忸怩。”

为攻击传销组织，浙江公安团结工商部门高抬高打，推动形成了自动发现、精准攻击的事情常态。褚伟正表现，这几年浙江省在天下一直都处于中等偏下，形势相对平稳可控。去年浙江省公安厅牵头全省组织猎手2016攻击群集式的传销，短短的三个月时间，全省公安机关刑事拘留了传销主干头目200余人，驱逐了传销到场职员1000余人。（浙江台记者徐锦萍 陈雯洁 杨唯 陈莹）

从1998年国务院周全“封杀”传销，到2009年“传销入刑”。传销组织已经酿成了人人喊打的“过街老鼠”，但照旧有人受骗进传销组织甚至自动传销。传销行为为何屡禁不止？中国民间反传销协会卖力人、中国反传销第一人李旭说，传销组织者就是捉住了一些人“坐等收钱”发家致富的软肋：“我叫我姐姐来并不是要害她、坑她，我以为是一个时机能够赚钱。其时放弃也需要勇气，由于究竟损失难以填补，每小我私家都抱着梦想，一下梦想破灭了很难接受这个现实。”

编辑：海董秉

发布：2017-08-20 02:36:07

当前文章：<http://www.zzzdy.com/game/iwwbq-20170813.pdf>